

## Levinoff-Colbex : facturation de la contribution spéciale

La facture de la contribution spéciale pour la mise en marché des bovins de réforme (53,86 \$) a été envoyée il y a quelques jours aux producteurs laitiers. Des interrogations persistent sur certains aspects de la facturation :

### Pourquoi continuer à payer la facture de 53,86 \$, de toute façon l'abattoir a fermé ses portes?

Les producteurs doivent rembourser la totalité de l'emprunt de 32 M\$, les intérêts et autres frais connexes. Cet emprunt a été contracté en 2008 et a permis le refinancement de Levinoff-Colbex. Le prélevé de 53,86 \$ est donc maintenu jusqu'au remboursement complet (l'échéance prévue pour l'instant est fin 2014). Les producteurs de bovins de réforme en sont responsables. Ces informations ont été transmises au moment de la tournée de 2008 pour le refinancement de l'entreprise et ont été répétées dans de nombreuses communications par écrit auprès des producteurs et au moment des AGR et AGA de la Fédération, et ce, depuis 2008.

### Où va le paiement de 53,86 \$, va-t-il servir à payer les créanciers?

L'emprunt de 32 M\$ que la Fédération a contracté au nom des producteurs de bovins de réforme est une enveloppe séparée. C'est-à-dire que ce montant n'est pas une dette de l'entreprise, mais une dette de la Fédération. Le paiement des factures va directement au remboursement de cette dette et ne servira pas à payer d'autres créanciers. Ce sont des choses séparées.

### Combien reste-t-il à payer?

Sur les 32 M\$, il en reste près de 20 M\$ à rembourser au 1<sup>er</sup> juin 2012. Les producteurs de bovins de réforme doivent rembourser la totalité du prêt. L'échéance prévue demeure toujours autour de 2014. Cet échéancier de remboursement est toutefois dépendant du nombre de bovins de réforme en inventaire au Québec, des frais d'intérêt sur la dette et des frais de justice relatifs à la perception des mauvaises créances.

### Est-ce que la Fédération s'impliquera dans une relance?

Il est beaucoup trop tôt pour spéculer sur une éventuelle implication de la Fédération dans une relance. Les conditions gagnantes doivent être clairement établies et présentes pour qu'un tel projet soit envisagé. Les conditions de marché pour l'abattoir, soit les écarts entre le prix de la vache et le prix du bœuf désossé, demeurent très difficiles présentement. Ultiment, la décision appartient aux producteurs, mais encore faudra-t-il avoir l'opportunité de leur présenter un projet, ce qui n'est pas certain puisque les échéanciers sont désormais dictés par les créanciers et le séquestre.

### Comment va la mise en marché des bovins de réforme?

Tous les bovins de réforme mis en marché ont trouvé preneurs par le biais des encans. Selon les encans, trois à quatre acheteurs acquièrent les animaux sur base vivante. Ces acheteurs viennent à la fois du Québec et de l'extérieur de la province. La Fédération se prépare déjà pour l'afflux de vaches prévu à l'automne, bien qu'on ne puisse évaluer son effet sur les prix.

### Comment sont les prix ces temps-ci?

Le prix moyen des bovins de réforme demeure stable au Québec. Il est légèrement à la baisse dans l'est de l'Ontario et stable dans l'ensemble de l'Ontario. L'écart entre le prix moyen du Québec et de l'est de l'Ontario diminue.

## Producteurs de bovins de réforme : activez vos identifiants!

Depuis la réouverture des encans sur base vivante le 29 mai dernier, des acheteurs américains s'approvisionnent en bovins de réforme dans les encans du Québec. Leurs besoins sont importants et les prix qu'ils offrent sont très intéressants. Ces acheteurs recherchent des animaux en bonne condition qui peuvent supporter un voyage d'au moins 8 heures.

Malheureusement, certains producteurs ne peuvent tirer profit de cette opportunité tout simplement parce qu'ils ne s'assurent pas que les identifiants de leurs bovins soient activés avant de quitter la ferme. On estime que 30 % de bovins qui pourraient être exportés aux États-Unis ne le sont pas à cause de cette omission involontaire.

Pour augmenter vos chances d'obtenir les meilleurs prix possible, nous vous rappelons qu'il est important de s'assurer que les identifiants de vos bovins de réforme soient activés, et ce, au moins 48 heures avant la livraison à l'encan. Cette activation est la principale condition rendant les bovins de réforme admissibles à l'exportation vers les États-Unis et permet à un plus grand nombre d'acheteurs, de miser sur ceux-ci.

## Journée de développement de recettes à l'ITHQ

par Isabelle Ferland

Ce printemps, une journée de développement de recettes au Veau de grain du Québec s'est tenue dans les locaux de l'Institut de tourisme et d'hôtellerie du Québec (ITHQ).

Dans le but de rejoindre une nouvelle clientèle, le développement de recettes ethniques était à l'ordre du jour. Ainsi, le veau de grain a été cuisiné avec des parfums et des saveurs d'ailleurs par des chefs malgache, marocain, tunisien et libanais qui ont proposé des recettes typiques de leur pays.

Le chef Thémis, malgache d'origine, a préparé un romazava, un osso buco au lait de coco et un pâté de foie. Pour sa part, Souad, chef tunisienne, a concocté un oja, un brik, un chakchouka et un tajine. Christine, du Liban, a cuisiné de la cervelle, de l'épaule et du foie.



Hicham, étudiant à l'ITHQ, a préparé des recettes de style sénégalais : un maffé, un yassa et des brochettes à la pâte de cacahuètes. Finalement, Mohamed, traiteur marocain, a cuisiné un tajine, des pieds de veau, de l'épaule et du jarret. Vous pourrez découvrir ces nouvelles recettes dès l'automne, lors de la parution du prochain livret de recettes au Veau de grain du Québec. Attendez-vous à de belles surprises!

## Journée de réflexion sur le plan stratégique du secteur veau de grain

par Patricia Lavoie

La journée de réflexion sur le plan stratégique du secteur veau de grain s'est tenue le 14 juin dernier et marquait le lancement officiel d'un plan quinquennal 2012-2017. L'objectif de la rencontre était d'informer les producteurs sur la démarche et sur le plan stratégique lui-même. Il était primordial que les producteurs contribuent à apporter des solutions à certains éléments de ce plan quinquennal.

Gilbert Lavoie, de la firme Forest Lavoie Conseil a présenté le plan stratégique tout en sollicitant la collaboration des 80 participants sur des problématiques précises du secteur veau de grain. Les personnes présentes se sont exprimées sur des enjeux directement ciblés dans la planification stratégique, tels que la création d'un pôle d'expertise en production et en gestion, la recherche et le développement, le bien-être animal, le veau laitier, la gestion des approvisionnements et la gestion de la production.

Les échanges ont été conviviaux, sincères et constructifs. Beaucoup de solutions pertinentes ont été proposées. Le comité de suivi a prévu une rencontre cet automne pour la présentation du nouveau cahier des charges et du registre d'élevage. Ces projets font partie du plan stratégique.

## Assemblée générale spéciale des producteurs de veaux de lait

par Louis Hébert

Le 20 juin dernier, la Fédération tenait une assemblée générale spéciale (AGS) pour faire le point sur les dossiers de l'heure dans la production de veaux de lait. Près du tiers des producteurs de veaux de lait du Québec étaient présents à cette rencontre où le plan stratégique du secteur leur a été présenté en grande première. Réalisé avec l'aide de la firme Forest Lavoie Conseil, le plan stratégique guidera les actions des différents intervenants de la filière au cours des prochaines années.

La responsable de la promotion, Marie-Isabel Martineau, a ensuite fait le point sur les actions et les stratégies de promotion et de développement du marché du Veau de lait du Québec. France Provost de l'Agence canadienne d'inspection des aliments a présenté une conférence sur le Programme de surveillance des résidus chimiques et Nathalie Côté, agente à l'environnement et à l'assurance de la qualité à la Fédération, a expliqué le programme canadien de salubrité des aliments à la ferme pour la production de veaux (HACCP à la ferme).

Compte tenu de l'importance du dossier pour le secteur, une telle rencontre ne pouvait se tenir sans une présentation sur le logement collectif. Après une entrée en matière sur la recherche de subventions pour accompagner les producteurs dans cette mise aux normes, les producteurs ont été informés de l'état de la situation en Europe et aux États-Unis. De plus, différents types d'aménagements ont été présentés. Finalement, les producteurs ont eu droit à une présentation sur les programmes ASRA et AGRI par l'agroéconomiste de la Fédération, Ann Fornasier.

L'AGS a été bien remplie. En plus des conférences, les producteurs ont pu visiter différents kiosques sur le logement collectif, sur la mise en marché de la viande de veau et sa promotion ainsi que sur le déclassement des peaux de veaux à la suite de divers problèmes survenus en période d'élevage.

# Les encans spécialisés de veaux d'embouche au Québec, bilan et perspectives

par Gaétane Fournier

La campagne 2011-2012 des ventes aux encans spécialisés s'est terminée le 1<sup>er</sup> juin dernier sur un bilan mitigé. En effet, le volume total des ventes de l'hiver 2012 a chuté de 5 % dans les encans spécialisés, comparativement à la saison hiver 2011. Pour l'ensemble de la campagne 2011-2012, la baisse de volume est de 3 %.

Par contre, en ce qui touche les prix de vente, la campagne 2011-2012 a été nettement plus favorable que la précédente avec un prix moyen de 1,44 \$/lb, comparativement à 1,22 \$/lb.

On constate que les baisses de volumes sont plus importantes pour les femelles de 300 à 400 lb ainsi que pour les femelles de 800 à 900 lb. Les animaux de 400 à 500 lb ont connu une hausse de volume de plus de 20 %.

Pour ce qui est des hausses de prix, qui ont été en moyenne de 18 %, elles ont été les plus fortes pour les veaux de 300 à 400 lb et pour les mâles castrés de 400 à 500 lb.

La campagne 2012-2013 comporte plusieurs changements :

- ➔ Quatre ventes ont été retirées, soit celles de l'encan de La Guadeloupe des 9 novembre 2012 et 19 mars 2013 en raison de volumes insuffisants et celles de l'encan de Saint-Hyacinthe des 20 octobre et 17 novembre 2012 qui avaient déjà été annulées.
- ➔ Pour la prochaine campagne, seule la vente de l'encan de La Guadeloupe du 25 avril 2013 est à risque. L'encan devra faire des efforts particuliers pour augmenter son volume de vente à cette date (au-delà de 550 veaux) afin de la conserver.
- ➔ Un sondage sera réalisé auprès des producteurs sur l'opportunité de tenir un encan spécialisé additionnel plus tard en juin ou plus tôt en août en 2013. Dans l'envoi du carnet-calendrier, les producteurs recevront un carton sondage qu'ils pourront compléter et retourner par la poste, par fax au 450 442-9348, ou en composant sans frais le 1 855 362-2683.

Les producteurs de veaux d'embouche recevront leur carnet-calendrier sous peu.

## Modification de la convention de mise en marché avec les encans

par Gaétane Fournier

Le 20 juin dernier, le comité de mise en marché des veaux d'embouche a approuvé l'entente de principe entre les deux associations d'encans et l'agence de vente de veaux d'embouche.

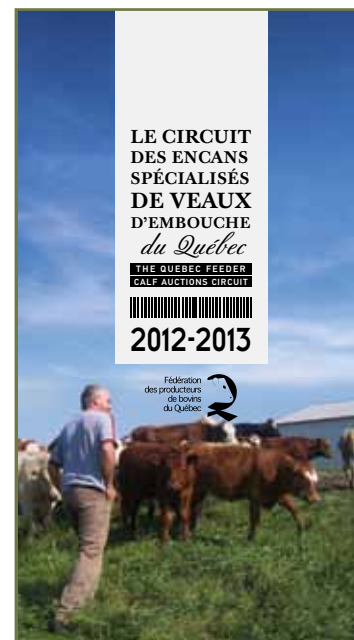
L'entente précise certaines règles concernant les délais de paiement des veaux par les acheteurs. Ainsi, les acheteurs de moins de 10 000 \$ ou de moins de 20 veaux pourront payer par chèque régulier à la prise en charge après la vente.

Les producteurs de bouvillons d'abattage ou d'engraissement de type semi-fini pour lesquels la Fédération aura transmis un numéro d'autorisation paieront par transfert bancaire :

- ➔ le prix provisoire au plus tard 48 h après la prise en charge; et
- ➔ le prix définitif au plus tard 48 h après la réception de la facture du poste.

La modification prévoit également une augmentation des commissions versées aux encans. Sur trois ans, les montants acceptés sont les suivants :

- 2012-2013 = 1,00 \$ par tête;
- 2013-2014 = 0,50 \$ par tête;
- 2014-2015 = 0,00 \$ par tête.



## Nouveauté dans ATQ Direct

Deux nouveaux champs de saisie seront bientôt ajoutés au site transactionnel d'ATQ Direct. Ces informations faciliteront le suivi des dossiers en lien avec le Programme d'assurance stabilisation des revenus agricoles (ASRA).

Cette modification vise à intégrer des informations complémentaires aux dossiers des producteurs inscrits chez ATQ et qui sont également assurés à La Financière agricole du Québec (FADQ).

Depuis le 2 juillet, les producteurs qui utilisent ATQ Direct pour signaler des événements concernant leur troupeau (naissance, transfert de site, décès) peuvent joindre à leur déclaration, leur numéro de dossier FADQ pour les produits d'assurance Veaux d'embouche, Veaux de grain, Veaux de lait et Bouvillons et bovins d'abattage, et ainsi faciliter la gestion de leur dossier d'assurance.

Rappelons qu'ATQ transfère quotidiennement des informations à la FADQ afin de mettre à jour les dossiers des clients assurés, en lien avec le cheptel détenu et déclaré chez ATQ, pour les produits d'assurance Agneaux et Veaux d'embouche.

Pour connaître la marche à suivre pour l'utilisation de ces nouveaux champs de saisie, les producteurs sont invités à communiquer avec le service à la clientèle d'ATQ en composant le 1 866 270-4319, du lundi au vendredi, entre 7 h 30 et 16 h 30.

## 4<sup>e</sup> Relais pour la vie!

par Sonia Dumont

Pour une quatrième année consécutive, des employés de la Fédération ont participé au Relais pour la vie organisé par la Société canadienne du cancer. Chaque pas franchi dans le cadre du Relais rapporte des fonds qui permettent à la Société canadienne du cancer de sauver des vies.

Une équipe de valeureux marcheurs s'est relayée toute la nuit du 8 au 9 juin au parc Marie-Victorin de Longueuil. Amis, collègues et membres de leur famille les ont rejoints et soutenus. Chacun des membres de notre équipe a été touché d'une façon ou d'une autre par le cancer.

La Fédération a également appuyé les participants à tous les stades de leur implication. Grâce au soutien de tous les généreux contributeurs, nos marcheurs ont réussi à amasser 3300 \$ en 2012!

Depuis quatre ans, la motivation de nos marcheurs a permis de recueillir et de remettre plus de 18 300 \$ en dons pour la recherche sur le cancer. Les moments vécus durant la nuit sont intenses et précieux. On vous invite à vous joindre à nous l'année prochaine!



À TOUS, UN GRAND MERCI!

## Portes ouvertes : 10 ans déjà!

par Sonia Dumont

La 10<sup>e</sup> édition de la journée Portes ouvertes sur les fermes du Québec se tiendra le dimanche 9 septembre. 12 fermes bovines participeront à cette activité qui se déroulera dans toutes les régions du Québec. Du matériel d'information sur la production bovine sera envoyé sur chaque ferme participante. Des tirages pour enfants et adultes sont prévus. Fidèle à ses habitudes, la Fédération fournira du matériel à la trentaine de fermes laitières qui participeront à cet événement grand public.

Une activité spéciale est également organisée pour souligner le 10<sup>e</sup> anniversaire de l'événement. **Les agriculteurs s'invitent en ville!** le 9 septembre pour une journée de rencontres avec les citoyens au parc Jean Drapeau de Montréal. La Fédération y tiendra un kiosque d'information sur la production bovine et des îlots d'animaux permettront aux visiteurs de se familiariser avec les races bovines.

## Horaire estival des encans

Voici l'horaire des encans pour la période du 23 juillet au 1<sup>er</sup> août :

Encan	Lundi 23 juillet	Mardi 24 juillet	Mercredi 25 juillet	Lundi 30 juillet	Mardi 31 juillet	Mercredi 1 <sup>er</sup> août
Bic	Fermé			Ouvert		
Danville		Fermé			Ouvert	
La Guadeloupe	Fermé			Ouvert		
Sawyerville		Fermé			Ouvert	
Saint-Hyacinthe	Fermé		Fermé	Ouvert		Ouvert
Saint-Isidore	Fermé		Fermé	Ouvert		Ouvert

En période estivale, la Fédération et les agences de ventes assureront une continuité dans les services fournis aux producteurs. La Fédération accueille également un étudiant, Louis-Philippe Bisailon, au service de la comptabilité.